

# CREATIO FINANCE

## PRESENTER UNE DEMANDE DE FINANCEMENT A UN BANQUIER

Public : Dirigeants de sociétés, Responsables administratifs

Objectifs de la formation : Comprendre la logique d'intervention des banques.  
Qualifier ses besoins en court et moyen-long terme.  
Rédiger un dossier de présentation de son entreprise.

Bénéfices attendus de la formation : Obtenir les financements dont votre entreprise a besoin.

### Programme :

#### Introduction à la formation

1. L'environnement bancaire : réglementation, objectifs commerciaux
2. Déterminer ses besoins de financements : élaborer un prévisionnel pertinent et viable du point de vue du banquier
3. Elaborer un dossier de présentation de la société : véritable lien entre votre société et l'établissement de crédit, ce dossier permettra de gagner en temps et en efficacité lors du changement d'interlocuteur bancaire.
4. Choisir ses interlocuteurs bancaires : la mise en concurrence.

### Supports :

Travail sur des cas réels.  
Échanges d'expériences.  
Support de Business Plan

Lieu : Agglomération nantaise ou sur site

Tarif : à partir de 450 € HT par participant ou à partir de 1000 € HT par entreprise.

Horaires : (7h) 9h à 12h30  
14h à 17h30